



Новости «Поступа»

☑ 18 февраля 2004 года (среда в 19-00) в офисе организации инициирование проекта создания кредитного союза «Поступа».

Громадська організація «Поступ»
з найкращими побажаннями вітає
з днем народження

Єсенка Юрія Петровича (13 лютого)
Гордієнко Олену Василівну (17 лютого)

Дошка оголошень

Предлагается под сдачу комната в 2-х комнатной квартире (сосед поступовец — Зубишен Руслан) в районе ст. м. «Житомирская». Подробности по тел.: 8-067-506-89-44. Вопрос актуален до конца февраля.

Уважаемые поступовцы!

Прошу ответить на такой вопрос, в т.ч. женщин: Каким видом спорта (волейбол, футбол, настольный теннис или другие предложения) Вы хотели бы заниматься в свободное время? Ответы прошу направлять на e-mail: energosvit@ekasp.kiev.ua — Сергею Солодкому.

НАШИ ЛЮДИ

Про себе

Зубишен Руслан Вікторович, народився 9 жовтня 1977 року, не одружений, голова Ревізійної комісії «Поступу».

1. *Розкажіть докладніше про Вашу професійну діяльність.* Працюю начальником фінансового відділу в ТОВ «Будмакс», яке спеціалізується на роздрібній торгівлі будівельними матеріалами та має мережу власних магазинів: Київ, Донецьк, Львів, Запоріжжя, Одеса, Харків, Вінниця та Дніпропетровськ.

Осталось — 32. Сколько ТЫ привел людей?!

2. *Що для Вас найголовніше у житті (за винятком сімейного добору та здоров'я)?* Держава, у якій можна, хочеться працювати і жити.

3. *Чи є у Вас захоплення (хобі), які саме?* Гарна книга, кіно, більярд, організоване дозвілля.

Про організацію

1. *З якого часу Ви в організації?* В організації вже й не пам'ятаю з якого часу, мабуть з моменту втілення в життя самої ідеї «Поступу», тобто її легалізації.

2. *Що привело Вас в організацію? Якими були Ваші перші враження та наскільки вони змінилися?* В організацію привів Максим Миколайович, точніше не в «Поступ», бо тоді його ще не було, а у колектив, який на мою думку, прагне змінити на краще життя своє і оточуючих. Прийшов, бо розумію, можливо я сам щось досягну у житті, але хотілось би зробити не «щось», а набагато більше.

3. *Який напрям її діяльності є для Вас пріоритетним?* Напрямок діяльності визначається дуже просто — всі сьогодні (або майже всі) у бізнесі.

4. *Якою повинна бути організація у перспективі?* «Поступ» повинен бути таким, яким ми його зробимо, а не таким, як «ХТОСЬ» захоче.

5. *Ваше розуміння основної мети організації?* Основна мета наведена в статуті організації, я з нею повністю згоден, але кожен розуміє по своєму, в залежності від того, що він очікує від «Поступу».

6. *Що знають про організацію люди Вашого кола спілкування? Яка їх думка?* Вдома знають майже все, на роботі — дещо. Інколи цікавляться.

7. *Які головні складності виникають із залученням нових членів в організацію?* Складності у тому, що коло спілкування складається з людей, які майже задоволені життям або занадто заклопотані всім тим же життям, тому їм не потрібно більше нічого.

8. *Які теми в газеті були б найбільш актуальними для Вас?* Ринки нерухомості, споживчих кредитів, питання працевлаштування, відпочинок та дозвілля.

К вопросу о «150»

На данном этапе нашего движения для скорейшего выполнения Программы «150» мы все должны постоянно задавать себе самый важный вопрос: «А ТЫ ПРИВЕЛ В ОРГАНИЗАЦИЮ ХОТЯ БЫ ОДНОГО ЧЕЛОВЕКА?» помнить об этом и действовать в этом направлении.

У многих, наверное, появлялась мысль о том, что ПОСТУП развивается очень медленно. А Вы задумайтесь над тем, что каждый сделал для развития ПОСТУПА? Вероятно, все на что-то надеяться, и чего-то ждут от организации. Но небесная манна — это библейский сюжет. Нужно понимать, что только сплоченная и сильная организация может что-нибудь дать своим членам.

А для того, чтобы стать сильной, мы должны развиваться, двигаться вперед и достигать результатов. Однако это невозможно без завершения нашей первой программы — «150». И это дело не только Председателя Совета, он один не сможет привести в организацию еще 32 человека.

Давайте все, вместе поможем организации, и со временем она не останется в долгу и обязательно поможет Вам.

Сергей Солодкий

Что такое кредитный союз

В соответствии с Законом Украины от 20.12.2001 №2908-III «О кредитных союзах»: «Кредитный союз — это неприбыльная организация, основанная физическими лицами на кооперативных основах с целью удовлетворения потребностей ее членов во взаимном кредитовании и предоставлении финансовых услуг за счет объединенных денежных взносов членов кредитного союза».

Впервые кредитные союзы (далее — КС) в Украине появились еще в конце XIX ст. на Полтавщине. До 1918 года на украинских землях насчитывалось уже свыше 3 тыс. КС, которые объединяли приблизительно 3 млн. граждан. После установления советской власти практически все подобные общества были ликвидированы. В независимой Украине они начали появляться в 1992 году.

Другими словами, КС являются специфическими организациями финансовой взаимопомощи граждан, которые имеют неприбыльную кооперативную основу. КС создается на основе объединения граждан по профессиональному, территориальному или другому признаку, который указывается в уставе КС и является определяющим при принятии новых членов. В начале создания КС число участников должно быть не менее 50 человек, которые путем осуществления вступительных, обязательных или дополнительных взносов формируют его начальный капитал. В отличие от предпринимательских структур, где размер капитала является определенным и относительно большим, капитал КС не является фиксированным и увеличивается за счет вступления новых членов. КС является открытой организацией, в которой любому гарантировано свободное вступление и выход.

Управление КС осуществляется на демократических основах, т.е. независимо от момента вступления или размера взноса, каждый участник КС имеет право одного голоса. Таким образом, обеспечивается защита интересов всех без исключения участников.

Высшим органом управления КС является общее собрание, созываемое раз в год. Из числа участников общего собрания формируется: наблюдательный совет, представляющий интересы членов КС в период

между общими собраниями; ревизионную комиссию, которая контролирует финансово-хозяйственную деятельность; правление, которое является исполнительным органом, осуществляющим руководство текущей деятельностью КС; кредитный комитет — орган, ответственный за организацию кредитной деятельности союза. По решению общего собрания членов КС могут быть созданы и другие органы управления.

Поскольку кредит в КС могут получить только его участники, то — все его клиенты являются его участниками. Однако, несмотря на то, что участниками КС являются только физические лица, предприятия также могут получить кредит через своих представителей, которые являются членами КС.

Суть неприбыльной деятельности состоит в том, что конечной целью его деятельности является не получение прибыли от предоставленных услуг, а сами услуги, которые предоставляются членам КС. Поэтому предоставление услуг происходит на уровне, максимально приближенном к себестоимости, которая обеспечивает затраты на формирование фондов и начисление процентов на взносы членов КС.

Финансовый характер деятельности КС делает его похожим на других участников финансового рынка — банки. Общим является то, что и банки, и КС на рынке действуют как финансовые посредники, созданные для удовлетворения потребностей потребителей в финансовых ресурсах. Они имеют возможность аккумулировать средства от тех, у кого в данный момент имеется их излишек и передавать тем, кто ощущает в них насущную необходимость. Принципиальным различием между этими структурами является **цель деятельности** каждой из них — получение прибыли для банка и **предоставление финансовых услуг** для КС.

Конкуренция между банками и КС существует в сфере привлечения экономлененных средств физических лиц и на рынке потребительского кредитования. В сфере делового микрокредитования, в особенности в селах, КС являются, чуть ли не единственным источником финансирования малых и средних предприятий. А банкам не всегда выгодно иметь дело с мелкими заемщиками в связи со значительными административными затратами. Они более заинтересованы в крупных клиентах. Кроме того, КС предоставляют своим членам еще целый ряд других услуг.

Соответственно, к преимуществам КС можно отнести максимальную приближенность их к непосредственным получателям услуг, а также возможность для заемщика по упрощенной схеме получить кредит даже в незначительных размерах (**микрокредиты**). КС также имеют возможность более взвешенно подходить к выбору членов, и таким образом, к своим клиентам, поэтому при выдаче кредита можно не так тщательно проверять кредитоспособность заемщика. Право самостоятельно устанавливать виды кредитов, условия предоставления и сроки возвращения кредитов, способы обеспечения кредитных обязательств, требования по обеспечению погашения кредитов позволяет КС существенно минимизировать свои финансовые риски.

Таким образом, **главную цель деятельности КС** можно определить как **обеспечение финансовой и социальной защиты своих членов** путем привлечения их личных сбережений для взаимного кредитования, **финансовой поддержки** предпринимательских инициатив и предоставления им других финансовых услуг.

Для справки. На сегодня в Украине насчитывается 122 КС — участников Национальной ассоциации кредитных союзов Украины. Общая численность их участников составляет более 100 тыс. граждан. Общие активы КС составляют более чем 30 млн. грн.

Члены инициативной группы
по проекту создания кредитного союза «Поступа»

И.А. Костин и И.В. Мотузка