



## НЕ СПЕШИТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ С ПОСТУПОМ!

Ета історія произошла в начале сентября текущего года. В офисе общественной организации «Поступ» пришли представители одного из деловых журналов Украины. Я не буду называть это издание, дабы не давать ему рекламы или антирекламы. Скажу только лишь, что представители, вернее представительницы были очень даже ничего собою. Перекинувшись с ними парочкой слов, я уже готов был все бросить и идти с ними распространять их журнал.

У Нели и Оксаны (так звали этих очаровательных созданий) была понятная и простая задача – распространение своего журнала. Причем речь идет не об рядовых распространителях, а о руководителях соответствующих направлений редакции.

Цель этой заметки заключается в том, чтобы избежать в дальнейшем с другими того, что произошло у нас с представителями этого делового журнала.

Диалог происходил примерно по следующей схеме. Сначала я выслушал небольшое короткое ознакомительное пояснение о том, что представляет собою указанное издание, потом о том, чем этот журнал положительно отличается от себе подобных. При этом мне любезно предложили ознакомиться с парочкой экземпляров. Выслушав вступительный спич я, практически не раздумывая, сообщил Неле и Оксане, что убежден в том, что у нашей общественной организации «Поступ» с их бизнес изданием есть реальные точки соприкосновения для плодотворного сотрудничества. Мои такие быстрые оптимистические выводы были основаны на том, что мне достаточно хорошо понятны принципы экономики и бизнеса (из личного опыта работы в этой сфере), и соответственно, понятны ориентиры, на которые должен опираться любой деловой журнал, если, конечно, он таковым является. Однако я сразу же предупредил гостей о том, что для того, чтобы действительно достигнуть успеха в нашем возможном сотрудничестве, им необходимо предвзительно потратить некоторое количество времени для ознакомления со всем тем, что связано с общественной организацией «Поступ». Я предложил им посетить наш сайт, пролистать подшивку наших газет, посмотреть на наши дискуссии на Форуме сайта, после всего этого, у них бы сложилось какое-то определенное мнение и, возможно, возникли бы вопросы по существу.

Уважаемые товарищи мгновенно со мною согласились, но не менее мгновенно попросили все-таки мне самому попытаться побыстрее им рассказать, что же такое «Поступ». Я им ответил, что конечно, вводные данные я для них предоставлю, но это всего лишь вводные. Для того чтобы получить достаточно объективную информацию о «Поступе» им все равно не избежать труда по ознакомлению с организацией. При этом я отметил, что, естественно, если они этого не захотят сделать, то тогда вряд ли, они смогут себе сложить правильное понимание нашей организации, что, в свою очередь, это приведет к тому, что никакие дальнейших деловых контактов они не захотят с нами иметь, либо мы не захотим. Поэтому все дальнейшие контакты будут зависеть только от них.

Учитывая пожелание гостей, я начал объяснять основные особенности общественной организации «Поступ». Примерно, минут через двадцать Неля меня перебивает и радостно провозглашает: «Все понятно! Вы хотите, чтобы мы опубликовали в нашем журнале ваши материалы!» Мне пришлось ответить ей, что я тоже понял, что она (как и предупреджало ранее) так и ничего не поняла. Понятно, что мое резкое высказывание рассердило Нелю и она обиженно сказала, что я тоже пока что не проявил желания ознакомиться с их журналом. Но что она услышала еще более обидное высказывание, что их журнал, несмотря на то, что он по моему глубокому убеждению самый лучший среди себе подобных, но все-таки – обыкновенный. Чего же в нем необыкновенного, классика – она и в Африке классика! После этого произошла катастрофа: Неля совершенно рассердилась, сказала, что «Поступ» тоже ничего особенного не представляет, и что она меня намного старше (хотя до этого я честно думал, что она меня моложе лет на десять) и что, она не намерена меня дальше слушать, так как ей никакие лекции не нужны! Вот! Мне осталось только попросить у них прощения за то, что отнял у них такое громадное количество времени. Дамы ушли...

## Доверие – это клей, соединяющий лидеров и последователей в единое целое. (Беннис Уоррен)

Приведенная выше история типична. Очень многие люди, у которых на их жизненном пути встречается общественная организация «Поступ» делают одну и ту же ошибку. Эти люди думают, что если наша организация по своему статусу называется «общественной», то это автоматически означает, что мы точно такие же как все другие общественные организации, которые по сути своей есть либо клубами по интересам, либо «грантоедками», либо структурами, отмывающими деньги, либо бутафорскими, созданными отдельными товарищами для проведения различных «акций». И все эти люди не делают даже намека на попытку вынюхать в суть вопроса! В результате мы имеем потерянные шансы и нереализованные возможности и этих людей и членов нашей организации. В проигрыше остаются и те и другие!

Эта статья есть статьей предупреждением. Предупреждением для тех, кто желает узнать, что такое общественная организация «Поступ», но не желает на это тратить достаточных усилий. Лучше уж пусть мы разойдемся сразу, без взаимной траты времени и, самое главное, не будет сделано ошибки. Не будет неправильного понимания друг друга и это даст возможность в дальнейшем, если судьбе будет угодно, встретиться и не смотреть друг на друга с алергией! А это, в свою очередь, позволит нам всем найти общие точки соприкосновения на пути созидания НОВОЙ Украины, государства совсем другого типа – СИЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА и не быть последними в делах его управления!

Председатель Совета ОО «Поступ»

**М.Н. Твердохлеб**

## «ТАМОЖНЯ ДАЕТ ДОБРО!!!»

**Таможня!!!** Только при одном упоминании этого слова у многих людей, которые имеют отношение к внешнеэкономической деятельности, появляется легкий «мандраж» в лучшем случае, а у некоторых и вовсе выступает «холод пот». Давайте попробуем разобраться, почему же так происходит?

Дело в том, что многие участники ВЭД осуществляют поставку товара на территории Украины, до конца не разобравшись, что их ждет при таможенной очистке, а именно, какие разрешительные документы необходимы для того, чтобы «растаможить» товар. А именно это в большинстве случаев становится «камнем преткновения» при отношениях таможенного органа и участника ВЭД.

Какие же основные функции возложены на таможню, давайте разберемся? Первое – и, наверное, самое основное – это проверка и контроль правильности оформления документов (ГТД, ДТС и др.). Сюда же входит правильность определения кода товара и его таможенной стоимости. Поскольку от этих двух нюансов зависит размер начисления налогов в бюджет то, соответственно, следят за этим очень пристально и скрупулезно. При этом, если Вы добропорядочный участник ВЭД, не занимаетесь занижением цен, поиском «оптимального» кода, то у Вас не возникает никаких проблем при прохождении, и данная процедура занимает у Вас несколько часов.

Вторая немаловажная функция – это проверка наличия всех разрешительных документов. Во тут-то и начинается самое трудное. Дело в том, что в нашей стране существует целое множество различных разрешительных органов, перечислять все я здесь даже не берусь. Некоторые из них: СБУ, СЭЗ, УкрСЕПРО, Госстандарт, «Держкомэнергозбереження», Министерство природы, Министерство экономики, УКЭК, Кабинет министров, а также целый ряд других. Только перечисленные инстанции могут вызвать «дрожь», но это далеко не полный перечень. Конечно же, это совсем не значит, что на все товары необходимо получать разрешения во всех органах (это зависит от самого товара, который Вы везете), но вот миновать некоторые из них вряд ли получится.

Вся проблема в том, что получение зполучной разрешительной бумажки может занять не просто несколько дней или недель, а даже несколько месяцев. А теперь представим ситуацию, что товар уже приехал, Вы начинаете его «растамаживать» и у Вас нет какой-либо разрешительной бумажки, ждать получение которой можно очень долго. Естественно, товар Вы не получите, пока не будет всех необходимых разрешений. Товар необходимо определить либо на таможенно-лицензионный склад, либо на склад временного хранения. А это стоит денег и вы «попадаете» в непредвиденные затраты, которые порой превращает стоимость самого товара. Можно ли этого избежать? Конечно можно, если позаботиться о получении всех разрешительных документов еще ДО отправки товара. Успех любой ВЭД сделки на 98% зависит от правильности и своевременности подготовки всех необходимых (в том числе и разрешительных) документов. Поэтому, хочу дать совет, если нет полной уверенности в товаре и документах, лучше проконсультироваться у специалистов.

Такие консультации дают компании, которые предоставляют таможенно-брокерские услуги. Собственно, такую консультацию можно получить и в нашей компании – ОО «Тератек-К». Кроме того, наша компания предоставляет полный спектр таможенно-брокерских услуг в Киевской региональной и Бориспольской таможнях. По всем вопросам обращайтесь: г. Киев, ул. М.Расковой 19, офис 805, тел (044) 492-91-47, E-mail: slava@ecovoice.co.kr, Шевченко Вячеслав.

И в конце концов Вы услышите долгожданные слова: «Таможня дает добро!!!»

Член Исполкома ОО «Поступ»

**В.А. Шевченко**